



CONVAROX – PERSÖNLICH, TRANSPARENT UND NACHHALTIG

Wir sind Visionäre, Querdenker, Konzeptionisten, Strategen und Ärmel-Hochkreppler mit ausgeprägtem Startup Spirit. Wir gehen gerne neue Wege und gestalten die Zukunft lieber aktiv als passiv. Wir glauben an starke, greifbare Visionen und, dass man damit erfolgreich Ziele (um)setzen kann.

Eine partnerschaftliche Zusammenarbeit ist uns sehr wichtig. Unsere Kunden, wie auch unserer Mitarbeiter, sehen wir als Partner auf Augenhöhe, zu denen wir eine umfassende Beziehung pflegen. Um dieser Auffassung gerecht zu werden, nehmen wir uns Zeit. Zeit für einen stetigen Austausch und enge Rücksprachen. Das gewährleistet eine individuelle, auf Bedürfnisse zugeschnittene Beratung.

Für uns steht fest: Nachhaltiges Wirtschaften zahlt sich aus – für das Unternehmen, für die Kunden, für die Gesellschaft. Nach diesem Leitbild pflegen wir auch unsere Partnerschaften. Unser Ziel ist es, ganzheitliche, langfristige, vertrauensvolle und partnerschaftliche Zusammenarbeit aufzubauen.

Als Consultant bist Du für die Beratung, Akquise und Betreuung von Neukunden verantwortlich. Dabei managst Du den gesamten Prozess von der Lead Generierung und Beratung zu Prozess Lösungen, über die Angebotserstellung und Verhandlung von Konditionen bis hin zur laufenden Betreuung Deiner Kunden während der Zusammenarbeit.

Deine Aufgaben – facettenreich

- Marktrecherchen und Lead Generierung
- Ansprache und Akquise von potenziellen Interessenten
- Präsentation von Produkten und Leitung von Kurzworkshops bei Kunden
- Unterstützung von Teammitgliedern bei Workshops im Kundenumfeld und auf Messen
- Erarbeitung und Konzeptionierung von Lösungsansätzen
- Betriebswirtschaftliche und prozessorientierte Analyse der Anforderungen von Kunden und Interessenten sowie die Analyse und Qualifizierung von Pflichtenheften und Anforderungsprofilen
- Erstellung von Angeboten sowie Abschluss von Verträgen
- Fortlaufende Betreuung, Steuerung und Motivation unserer Kunden

Dein Profil – erfahren

- Du bist eine starke Vertriebspersönlichkeit und kannst Begeisterung vermitteln
- hohe Empathie - Du verstehst Kundenbedürfnisse und -wünsche
- Du hast Erfahrungen im Umgang mit Kunden
- Du verfügst über eine hervorragende Kommunikationsfähigkeit für den täglichen Kontakt mit Kunden und Partnern und eine sehr gute Präsentations- und Abschlussstärke



- engagiert und vertieft Dein Fachwissen als Consultant kontinuierlich weiter
- Du bist absolut zuverlässig und arbeitest sehr strukturiert
- arbeitest gern bei Kunden Vorort
- Du hast starkes Interesse an Digitalisierung und digitalen Produkten

Unser Angebot – vielseitig

- Spannendes und vielseitiges Aufgabenspektrum mit sehr hoher Eigenverantwortung
- Offene und faire Unternehmenskultur mit flachen Hierarchien
- planbare Arbeitszeiten, Homeoffice
- Ein breites Band an Entwicklungsmöglichkeiten sowie begleitete Karrierewege
- Weitere Benefits: Startup Spirit, Mitarbeitererevents, Zielerreichungs- und Unternehmenserfolgsprämien

Das erwartet Dich:

- Ein Team, dass sich durch hohes Engagement sowie detailliertes Expertenwissen in unterschiedlichsten Fachrichtungen auszeichnet.
- Ein vielfältiges Weiterbildungsprogramm über die Grenzen Deines Teams hinaus
- Top Einkommen bei freier Planung
- Die zahlreichen Vorteile eines Startups

Das erwarten wir:

- Fachwirt oder Bachelor-Abschluss
- Analytisches Denken
- Organisationstalent
- Kundenorientierte Einstellung
- Kommunikationsstärke
- Leidenschaft für die Servicequalität
- Soziale Kompetenzen/Teamfähigkeit
- Problemlösungskompetenz
- Sales Mindset

Karrierestufe

Berufserfahren, aber auch Berufseinsteiger nach Studium, mit einschlägiger Praktika Erfahrung oder nach einer Ausbildung, mit Zusatzqualifikationen.

Branche

Unternehmensberater, Prozessberatung, Coaching

Beschäftigungsverhältnis

Selbständig, Teilzeit / Vollzeit, Einsatzort innerhalb D frei wählbar, Standort Office in 97727 Fuchsstadt und 97723 Oberthulba

Haben wir Dich überzeugt?

Dann freuen wir uns darauf, Dich kennen zu lernen!